

# 顧客管理業務価格表

## A.顧客管理(セット)明細 (年間契約 定価30万円)

**33,000円/月**

メールチェック(毎日)	《セールスポイント》 1日たったの1000円相当
データ変更・修正・削除(毎日)	
データ検索・電話対応・質問応答(毎日)	
申込みFAX・メール受付(毎日)	
申込み文字修正・不正チェック(毎日)	
※初期設定費 50000円	

## B-2.WEB一斉メール送信(セット)明細(年間契約 定価10万円)

**16,500円/月**

まねきメール送信(何度でも・ご自身で送信される場合は予約不要)	《セールスポイント》 お手元のPCから発信可能 何回でも情報発信可
一斉メール用データ入力・修正・削除(2000名以内・それ以上は別途)	
メール文章作成・文字チェック	
一斉メール用データ入力・修正・削除(500名以内・それ以上は別途)	
※初期設定費 30000円	

## C.統計・分析出力(セット)明細 (年間契約 定価20万円)

**22,000円/月**

誕生日や住所(地域)に絞ったデータ抽出とグラフ化	《セールスポイント》 ターゲットを絞った展開可
バーコード管理導入時における商品別販売管理	
新規・更新・退会などの顧客の抱え込み割合分析	
年間の顧客獲得月間表とグラフ化	
メール対応状況とクレーム対処(VIレベル度合いと割合)	

### ■ 随時発行費用明細

以下、税抜き単価です。

内容	単価
①会員DM封入一式(カード代&案内状印刷&封筒代含む)	@250円
①会員DM郵送料(切手orメール便)	@80円
②更新しませんかハガキ切手代(はがき印刷代・62円切手代含む)	@150円
③会員「お誕生日はがき」(はがき印刷代・62円切手代含む)	@150円
④メール取得者「エラーメールはがき」(はがき印刷代・62円切手代含む)	@150円

### 入会金1000円で1000人会員獲得の場合・・・(A&①&③プラン)

予算 1000円×1000人=1,000,000円 だと年間160,000円お得!

維持費用 30,000円×12ヶ月=360,000円

随時発行費用 (250円+80円+150円)×1000人=480,000円

このシステムの  
当社ポリシーは  
**1業種1社。**  
だから安心・早い者勝ち!

導入実績(協力会社・社名は防犯上伏せさせていただきます)	業種
株式会社○○○○○様(会員数3,000人超/3年)	花屋
有限会社○○○○○○○○○○○○○○○○様(20,000人超/2年)	バー
株式会社○○様(1,300人超/1年)	ガーデニング
有限会社○○○様(300人超/6ヶ月)	ケーキ屋

etc..

## オプション

- バーコード管理 (顧客管理・商品管理・販売管理・ラベルシール印刷)
- パソコンレジの導入 (レジのIT化・レジのネットワーク化・顧客&販売管理との連動)
- ホームページの導入 (オンライン化・無人受付システム・通信販売サポート)
- 印刷サポート (POP作成・申込み用紙作成・案内チラシ作成etc..)